

Kreditvergabe an Heilberufler: Marktpotential, Praxisformen & Co.

aktuelle Marktsituation • Vor-/Nachteile gängiger Praxisformen •
Neugründung vs. Übernahme • Einschätzung/Beurteilung Praxiswert •
Zulassungsrecht & Rechtsformen • MVZ

Relevante Marktgegebenheiten für finanzierende Institute

- Zahlen, Daten, Fakten zur Zahn-/Humanmedizin - Rahmenbedingungen als Entscheidungsgrundlage
- Rolle der Medizinischen Versorgungszentren (MVZ): Zukunft der medizinischen Versorgung?

Praxisformen und Gründungsoptionen

- Unterscheidung der gängigsten Praxisformen - Auswirkung auf die Finanzierungsoptionen
- Vertragsärztliche Zulassungsbedingungen und Ausgestaltungsmöglichkeiten eines MVZ: Fachwissen für Finanzierer
- Neugründung vs. Übernahme: Vor- und Nachteile sowie deren Einfluss auf die kreditmäßige Beurteilung des Vorhabens

Plausibilisierung von Unterlagen

- Aufbau, Inhalte und Kernpunkte des Businessplans als Basisunterlage für die Beurteilung der wirtschaftlich erfolgreichen Umsetzbar- und Finanzierbarkeit des Vorhabens
- Praxisübernahmevertrag & Co.: elementare Vertragsbestandteile - worauf Sie bei der Prüfung der Finanzierungsanfrage achten sollten

Praxiswerteinschätzung und Beurteilung

- Gründe und Zeitpunkte für eine Bewertung
- Vergleich gängiger Bewertungsmethoden für Praxen
- Indikative Überprüfbarkeit von vorgelegten Werten
- Typische Gründe für Divergenzen zwischen Eigen- und Fremdbewertung

14:00 - 17:00 Uhr

Thorsten C. Werner

Leiter Kompetenz-Center Heilberufe
Hamburger Sparkasse AG

Seit 28 Jahren in der Beratung selbstständiger Heilberufler tätig – davon mehr als 20 Jahren in Führungspositionen. Begleitung von über 2.000 Existenzgründungen als Berater, Kompetenzträger oder Coach von Mitarbeitenden bei deren Engagements. Referent zu verschiedenen Themen bei Banken, Standesorganisationen, Akademien und Netzwerkpartnern.

Dr. Felix Heimann

Partner | Fachanwalt für Medizinrecht
Rechtsanwälte M&P Dr. Matzen & Partner mbB

Seit über 10 Jahren rechtliche und strategische Beratung von niedergelassenen Ärzten und Zahnärzten von der Existenzgründung bis zur Abgabe. Referent zu gesundheitsrechtlichen Themen auf Kongressen sowie bei Kundenveranstaltungen von Banken, Versicherungen, Verbänden und Dienstleistern. Autor zu medizin- und gesundheitsrechtlichen Themen in Büchern und Fachzeitschriften

Kreditvergabe an Heilberufler: Marktpotential, Praxisformen & Co.

Ich melde mich an zu folgendem Seminar:

Kreditvergabe an Heilberufler: Marktpotential, Praxisformen & Co.



15.04.2024 (SE2404050)

399,00 €*

Preise für TreuePlus Kunden	
Treue PLUS 15	339,15 €
Treue PLUS 20	319,20 €
Treue PLUS 25	299,25 €

Wenn Sie eine individuelle Beratung zum Thema benötigen, unterstützen wir Sie gerne, klicken Sie hier: <https://www.fch-gruppe.de/consult>



Wir haben Interesse an einem individuellen **Inhouse-Seminar** für unser Haus zu einem der oben genannten Seminarthemen.

Bitte kontaktieren Sie mich für weitere Informationen

Ich kann nicht am Seminar teilnehmen und bestelle deshalb die Seminarunterlagen als PDF zu den oben angekreuzten Seminaren (150,00 € *** je Seminardokumentation)

Name:	<input type="text"/>
Vorname:	<input type="text"/>
Position:	<input type="text"/>
Abteilung:	<input type="text"/>
Firma:	<input type="text"/>
Straße:	<input type="text"/>
PLZ/Ort:	<input type="text"/>
Tel.:	<input type="text"/>
Fax:	<input type="text"/>
E-Mail:	<input type="text"/>
Rechnung an: (Name, Vorname)	<input type="text"/>
(Abteilung)	<input type="text"/>
E-Mail:	<input type="text"/>
Bemerkungen:	<input type="text"/>

Die Herausforderungen, denen sich Ärzte und Zahnärzte gegenübersehen, sind vielfältig. Ein Beispiel hierfür: Praxisneugründungen und/oder -übernahmen müssen oftmals kompliziert beantragt und genehmigt werden. Wird die Neugründung/Übernahme genehmigt, sind diese zudem häufig kapitalintensiv. Doch nicht nur darum erfordert die Begleitung von Heilberuflern spezielles Fachwissen in Banken und Sparkassen.

Holen Sie sich dieses Fachwissen aus erster Hand, um bei der Begleitung von Heilberuflern zu reüssieren!

15.04.2024 14:00 bis 17:00 Uhr

Der Zugang zum Seminar erfolgt über Ihren persönlichen Nutzerbereich in „MeinFCH“. Informationen zum Zugang und eine Anleitung erhalten Sie spätestens eine Woche vor dem Seminar. Ihre Teilnahmebestätigung und die Seminardokumentation als PDF finden Sie ebenfalls unter „MeinFCH“.

Bei der Anmeldung gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer aus dem demselben Haus bei zeitgleicher Anmeldung einen Rabatt von **20%**.

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Anmeldebestätigung/Rechnung. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag innerhalb von 30 Tagen nach Zugang der Rechnung.

Eine Stornierung Ihrer Anmeldung ist nicht möglich. Eine kostenfreie Vertretung durch Ersatzteilnehmer beim gebuchten Termin dagegen schon. Der Name des Ersatzteilnehmers muss dem Veranstalter jedoch spätestens vor Seminarbeginn mitgeteilt werden. Wir weisen darauf hin, dass „Teilnahmen“ von anderen als den gebuchten Teilnehmern nicht gestattet sind und Schadensersatzansprüche des Veranstalters auslösen. Filmmitschnitt

Bei Absage durch den Veranstalter wird das volle Seminarentgelt erstattet. Darüber hinaus bestehen keine Ansprüche. Änderungen des Programms aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

Durch die Teilnahme am Seminar erhalten Sie 4 CPE-Punkte als Weiterbildungsnachweis für Ihre Zertifizierung

* zzgl. 19 % MwSt. ** inkl. 7 % MwSt. *** zzgl. 7 % MwSt.

Fach-/Produktinformationen und Datenschutz

Die FCH AG und ihre Dienstleister (z. B. Lettershop) verwenden Ihre personenbezogenen Daten für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen ausgewählte Fach- und Produktinformationen per Post zukommen zu lassen. Sie können der Verwendung Ihrer Daten jederzeit durch eine Mitteilung per Post, E-Mail oder Telefon widersprechen.

Senden Sie mir bitte Fach- und Produktinformationen sowie die Banken-Times SPEZIAL für meinen Fachbereich kostenfrei an meine angegebene E-Mail Adresse (Abbestellung jederzeit möglich).

Senden Sie uns Ihre Bestellung per Mail an:
info@fch-gruppe.de

oder schriftlich an:
FCH AG
Im Bosseldorn 30, 69126 Heidelberg
Fax: +49 6221 99898-99

Weitere Informationen erhalten Sie unter:
+49 6221 99898-0
oder unter www.FCH-Gruppe.de

Zum Thema

Termine / Ort

Teilnahmebedingungen

Anmelden / Bestellen